

ЧЕК-ЛИСТ: «25 правил ПАРТНЕРСТВА™»

РАЗДЕЛ 1: СООТВЕТСТВИЕ ЛИЧНЫХ ПОЗИЦИЙ СОВЛАДЕЛЬЦЕВ ДЛЯ ЭФФЕКТИВНОЙ СОВМЕСТНОЙ РАБОТЫ

ПРАВИЛО 1: Партнеры по совместному бизнесу должны совпадать по уровню своих личных финансовых целей на планируемый период совместного владения компанией

ПРАВИЛО 2: Партнеры по совместному бизнесу должны обсудить и привести в соответствие основные мотивы по реализации желания владеть собственным бизнесом

ПРАВИЛО 3: Партнеры по совместному бизнесу должны четко и ясно понимать сильные и слабые стороны друг друга (личные, профессиональные)

ПРАВИЛО 4: Партнеры по совместному бизнесу должны соответствовать друг другу по уровню предпринимательского образа мышления, которое необходимо для ведения совместной бизнес-деятельности

ПРАВИЛО 5: Партнеры по совместному бизнесу должны разделять позицию друг друга по основным жизненным ценностям и принципам, которые будут основой системы владения и системы управления

ПРАВИЛО 6: Партнеры по совместному бизнесу должны прийти к единому решению о том, что они хотят развиваться как профессиональные совладельцы бизнеса

РАЗДЕЛ 2: СООТВЕТСТВИЕ ДЕЛОВЫХ ПОЗИЦИЙ СОВЛАДЕЛЬЦЕВ ДЛЯ ЭФФЕКТИВНОЙ СОВМЕСТНОЙ РАБОТЫ

ПРАВИЛО 7: Партнеры по совместному бизнесу должны утвердить принципы формирования долей участия каждого совладельца в совместном бизнесе и политику распределения прибыли

ПРАВИЛО 8: Партнеры по совместному бизнесу должны уметь привести в соответствие и перевести свои личные цели в цели совместного бизнеса

ПРАВИЛО 9: Партнеры по совместному бизнесу должны утвердить концепцию совместного бизнеса (бизнес-идею, бизнес-модель) и глобальные стратегические ориентиры

ПРАВИЛО 10: Партнеры по совместному бизнесу должны утвердить финансовую стратегию развития с учетом совместных принципов и личной финансовой ситуации каждого владельца

ПРАВИЛО 11: Партнеры по совместному бизнесу должны утвердить зоны ответственности и полномочия каждого совладельца в стратегическом управлении и во владельческом контроле

ПРАВИЛО 12: Партнеры по совместному бизнесу должны утвердить формы и периодичность финансовой и управленческой отчетности для осуществления своевременного управления ресурсами компании

ПРАВИЛО 13: Партнеры по совместному бизнесу должны утвердить решение по организации и работе Совета Собственников, как ключевого инструмента для управления стратегическим развитием компании

ПРАВИЛО 14: Партнеры по совместному бизнесу должны утвердить общее видение организационно-функциональной структуры компании в соответствии с принятой концепцией бизнеса

ПРАВИЛО 15: Партнеры по совместному бизнесу должны утвердить кандидатуру Генерального директора и подписать с ним контракт, независимо от того, будет ли им один из совладельцев или наемный сотрудник

ПРАВИЛО 16: Партнеры по совместному бизнесу должны утвердить должностные позиции, зоны ответственности, полномочия и ключевые показатели результативности каждого совладельца в оперативном управлении (при соответствующем решении)

ПРАВИЛО 17: Партнеры по совместному бизнесу должны утвердить предполагаемые темпы развития компании

ПРАВИЛО 18: Партнеры по совместному бизнесу должны утвердить механизм принятия окончательных стратегических и оперативных решений в случае возможных разногласий

ПРАВИЛО 19: Партнеры по совместному бизнесу должны утвердить методику, критерии и периодичность оценки стоимости бизнеса и, соответственно, стоимости долей участия каждого совладельца

ПРАВИЛО 20: Партнеры по совместному бизнесу должны определить и подтвердить справедливость вклада каждого совладельца в работу компании

ПРАВИЛО 21: Партнеры по совместному бизнесу должны четко и однозначно понимать и принимать уровень ожиданий каждого совладельца от результатов деятельности, и друг от друга

ПРАВИЛО 22: Партнеры по совместному бизнесу должны утвердить принципы и механизм реализации решений, в случае возникновения разногласий, недовольств, нарушения баланса справедливости вклада или неоправданных ожиданий

РАЗДЕЛ 3: СООТВЕТСТВИЕ ПОЗИЦИЙ СОВЛАДЕЛЬЦЕВ ПО МЕХАНИЗМАМ И ПРИНЦИПАМ ВЫХОДА ИЗ СИТУАЦИЙ, НАСТУПЛЕНИЕ КОТОРЫХ ВОЗМОЖНО В БУДУЩЕМ

ПРАВИЛО 23: Партнеры по совместному бизнесу должны утвердить принципы и механизмы реализации ситуации, в случае желания одного из совладельцев продать часть или всю свою долю участия

ПРАВИЛО 24: Партнеры по совместному бизнесу должны утвердить принципы и механизмы реализации ситуации, в случае необходимости раздела, продажи или ликвидации компании

ПРАВИЛО 25: Партнеры по совместному бизнесу должны утвердить принципы и механизмы реализации ситуаций, в случае возникновения критических ситуаций: семейный развод, длительная болезнь, наступление инвалидности и права наследования

Контакты

 **(+38) 067 243-06-68**
(+38) 050 411-11-19

 **mainoffice@kbdc.com.ua**

 **Kovalchukcenter**

 **www.kbdc.com.ua**